

TechnipFMC annonce ses résultats du deuxième trimestre 2018

- **Résultat net de 105,7 millions de dollars et EBITDA ajusté de 377,2 millions de dollars**
- **Prises de commandes de 4,2 milliards de dollars ; les commandes sont supérieures au chiffre d'affaires dans tous les segments**
 - **Subsea : prises de commandes de 1,5 milliard de dollars, ratio prises de commandes/chiffre d'affaires (book-to-bill) de 1,2 , carnet de commandes de 6,2 milliards de dollars**
 - **Onshore/Offshore : prises de commandes de 2,3 milliards de dollars, ratio book-to-bill de 1,7 , carnet de commandes de 8,3 milliards de dollars**
- **Révision à la hausse des prévisions du segment Onshore/Offshore pour 2018**

LONDRES, PARIS, HOUSTON, 25 juillet 2018 – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a publié aujourd'hui ses résultats du deuxième trimestre 2018.

Le résultat net global de la société a atteint 105,7 millions de dollars, soit 0,23 dollar par action diluée. Sont inclus dans ce résultat 26,1 millions de dollars au titre de charges et crédits après impôts, soit 0,05 dollar par action diluée, comme détaillé dans les annexes jointes au présent document. Le bénéfice par action dilué ajusté s'est élevé à 0,28 dollar.

Les éléments avant impôts suivants ont eu une incidence sur le trimestre et n'ont pas été inclus dans les prévisions du Groupe :

- Des pertes de change de 24,3 millions de dollars, soit 0,04 dollar par action diluée, intégrées aux charges corporate ; et
- Une augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises, d'un montant de 49,1 millions de dollars, soit 0,11 dollar par action diluée, intégrée aux charges corporate.

Le chiffre d'affaires global de la Société s'est établi à 2 960,9 millions de dollars. L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et crédits, a atteint 377,2 millions de dollars. La marge d'EBITDA ajusté a été de 12,7 %.

Résumé des états financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions sauf montants par action)	Trimestre clos le 30 juin 2018	Trimestre clos le 30 juin 2017	Variation
Chiffre d'affaires	2 960,9 \$	3 845,0 \$	(23,0 %)
Résultat net	105,7 \$	164,9 \$	(35,9 %)
BPA dilué	0,23 \$	0,35 \$	(34,3 %)
EBITDA ajusté	377,2 \$	501,3 \$	(24,8 %)
Marge d'EBITDA ajusté	12,7 %	13,0 %	(30 pbs)
Résultat net, hors charges et crédits	131,8 \$	211,9 \$	(37,8 %)
BPA dilué, hors charges et crédits	0,28 \$	0,45 \$	(37,8 %)
Prise de commandes	4 231,7 \$	3 153,0 \$	34,2 %
Carnet de commandes	14 871,8 \$	15 182,9 \$	(2,0 %)

Doug Pferdehirt, Directeur Général de TechnipFMC, a déclaré : « Nos résultats du deuxième trimestre reflètent notre excellente performance opérationnelle dans tous nos segments d'activité. Le solide rebond de notre marge dans le segment Surface Technologies est la parfaite illustration de l'attention portée à la réalisation de nos projets. »

« La prise de commandes sur le trimestre a progressé pour s'établir à 4,2 milliards de dollars – soit la plus importante enregistrée à ce jour par la société sur un trimestre. De plus, pour le deuxième trimestre consécutif, la prise de commandes a dépassé le chiffre d'affaires. Le montant global du carnet de commandes de la société a progressé par rapport au premier trimestre pour s'établir à 14,9 milliards de dollars. La plus forte croissance a été enregistrée par le segment Onshore/Offshore dont le carnet de commandes a atteint 8,3 milliards de dollars, en progression de 30 % depuis la fin de l'année dernière. »

« Au cours du trimestre, nous avons livré avec succès notre premier projet EPCI intégré (iEPCI™) couvrant l'ensemble du cycle du projet, pour le développement du champ Kaikias de Shell. Notre collaboration initiée en amont a permis de considérablement simplifier l'architecture du champ, améliorée par l'utilisation additionnelle de notre technologie innovante Subsea 2.0™. L'équipe unique en charge du projet a rapidement finalisé les opérations d'installation, ce qui a permis de démarrer la production avec un an d'avance sur le programme initial. Compte tenu de ces résultats exceptionnels, notre

partenaire Shell considère que le projet Kaikias est le plus compétitif de tous ceux engagés dans le golfe du Mexique. »

« Le projet Kaikias n'est qu'un exemple de l'émergence rapide d'une tendance à opter pour des projets Subsea intégrés ainsi que des technologies de nouvelle génération », a ajouté Doug Pferdehirt. « Cette approche représente une rupture significative par rapport à l'approche traditionnelle dans laquelle les différents périmètres d'un projet font l'objet d'appels d'offres séparés. TechnipFMC porte le développement de ce nouveau modèle économique. Nous apportons au secteur la preuve que plus l'intégration d'un projet est poussée, plus les réductions de délais et de coûts sont conséquentes. Ces économies augmentent substantiellement lorsqu'elles sont associées à une implication précoce, à des études FEED intégrées (iFEED™) et à l'utilisation de nouvelles technologies. En tant que seul fournisseur capable de regrouper l'ensemble de ces capacités, nous demeurons positionnés de manière unique pour conduire cette évolution du marché. »

Pour conclure, Doug Pferdehirt a déclaré : « Nos résultats du deuxième trimestre constituent une base solide pour atteindre les objectifs financiers que nous nous sommes fixés pour l'ensemble de l'exercice. Nos futures opportunités reposent principalement sur les trois axes majeurs d'investissement dans le secteur de l'énergie, à savoir les investissements dans le Subsea, le GNL et les ressources non conventionnelles.

- Dans le Subsea, nous sommes le seul acteur du secteur à proposer des solutions totalement intégrées, en offrant une palette diversifiée de technologies de pointe et de solutions économiques.
- Sur le marché du GNL, nous occupons clairement une position de leader, avec à notre actif la réalisation de plus de 20 % des capacités de production dans le monde. En outre, nous réalisons actuellement plusieurs FEEDs et projets majeurs du secteur.
- Pour ce qui est des ressources non conventionnelles, nous occupons des positions de leader sur le marché des produits et des services qui soutiennent les gains continus de productivité pour la réalisation de puits complexes.

Grâce à notre modèle économique unique, à nos technologies différenciantes et à nos capacités de réalisation, nous sommes les mieux placés pour tirer profit de la croissance du marché dans le Subsea, le GNL et les ressources non conventionnelles. »

Principaux éléments financiers et opérationnels – Deuxième trimestre 2018

Subsea

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions)	Trimestre clos le 30 juin 2018	Trimestre clos le 30 juin 2017	Variation
Chiffre d'affaires	1 217,4 \$	1 730,3 \$	(29,6 %)
Résultat d'exploitation	75,9 \$	236,1 \$	(67,9 %)
EBITDA ajusté	191,2 \$	376,7 \$	(49,2 %)
Marge d'EBITDA ajusté	15,7 %	21,8 %	(607 pbs)
Prise de commandes	1 516,2 \$	1 773,0 \$	(14,5 %)
Carnet de commandes	6 177,0 \$	6 186,8 \$	(0,2 %)

Au deuxième trimestre, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1 217,4 millions de dollars. Ce chiffre représente une baisse de 29,6 % par rapport à l'exercice précédent, qui s'explique par l'arrivée à terme d'un certain nombre de projets dans les régions Asie-Pacifique, Afrique et Amérique du Nord. Les précédentes périodes de baisse des prises de commandes dues à un repli du marché, continuent de peser négativement sur le chiffre d'affaires du segment Subsea.

Le segment Subsea a enregistré un résultat d'exploitation de 75,9 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 191,2 millions de dollars avec une marge de 15,7 %. Le résultat d'exploitation a reculé par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent, principalement en raison d'une diminution anticipée du chiffre d'affaires, en partie compensé par les synergies issues de la fusion et d'autres actions visant à réduire les coûts. La conclusion positive de plusieurs étapes majeures de différents projets a également eu un impact bénéfique sur le résultat d'exploitation au cours de la période, même si cet impact a été moins important qu'au deuxième trimestre de l'exercice précédent. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine du recul de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent.

Au deuxième trimestre, le taux d'utilisation des navires s'est établi à 71 %, soit une progression par rapport aux 60 % du premier trimestre 2018 et aux 67 % du deuxième trimestre 2017.

Faits marquants du deuxième trimestre pour le segment Subsea :

- **Projet Kaikias (dans le golfe du Mexique)**
Le champs est entré en production suite de la réalisation de notre premier projet iEPCI™ couvrant un cycle intégral. Le projet a été finalisé avec un an d'avance par rapport au calendrier initial.
- **Projet Kaombo pour Total (Angola)**
Le Skandi Africa a achevé au cours du trimestre sa campagne de raccordement à l'unité flottante de production, stockage et transfert (FPSO) Kaombo North.
- **Projet Bahr Essalam pour Mellitah (Libye)**
Le navire Deep Artic poursuit la réalisation du raccordement des spools ainsi que de la conduite des essais dans le cadre de la phase 1 du projet, permettant ainsi le lancement de la mise en service.
- **Livraison du Skandi Recife, un navire de pose de conduites flexibles et d'opérations de construction (Brésil)**
Appartenant à une coentreprise, ce navire a débuté son activité dans le cadre du contrat d'affrètement d'une durée de 8 ans conclu avec Petrobras pour opérer sur les bassins de Campos, Santos et Espírito Santo.

Les prises de commandes du segment Subsea sur le trimestre ont représenté un montant de 1 516,2 millions de dollars, avec l'annonce des contrats suivants durant la période :

- **Projet Liuhua pour CNOOC Limited (Chine)**
TechnipFMC a remporté le projet de développement conjoint des champs pétroliers Liuhua 16-2, 20-2 et 21-2. Ce contrat couvre l'ingénierie, la fourniture et la construction d'équipements (EPC) sous-marins, dont vingt-six arbres sous-marins horizontaux améliorés (EHXT) ainsi que des têtes de puits, des systèmes de contrôle sous-marins, des collecteurs, des systèmes de raccordement et des systèmes de contrôle des interventions et reconditionnements (IWOCS).
- **Projet Zinia Phase 2 pour Total E&P Angola (Angola)**
TechnipFMC a remporté un contrat couvrant l'ingénierie, la fourniture et la construction d'équipements sous-marins, dont neuf arbres sous-marins ainsi que des têtes de puits, des systèmes de contrôle sous-marins, des systèmes de connexion et les équipements associés.
- **Projet Gorgon Phase 2 pour Chevron (Australie)**
TechnipFMC a remporté un contrat couvrant la gestion du projet ainsi que l'ingénierie, le transport, l'installation et la mise en service préalable des ombilicaux, des raccords flexibles et des collecteurs. Le contrat porte également sur la fabrication, le transport, l'installation et la mise à l'épreuve de spools rigides.

Subsea Écoulement estimé du carnet de commandes au* 30 juin 2018 (en millions)	Carnet de commandes consolidé	Carnet de commandes non consolidé**
2018 (6 mois)	1 883,4 \$	78,7 \$
2019	2 286,1 \$	167,4 \$
2020 et au-delà	2 007,5 \$	805,4 \$
Total	6 177,0 \$	1 051,5 \$

* Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services Subsea.

** Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée aux coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Onshore/Offshore

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions)	Trimestre clos le 30 juin 2018	Trimestre clos le 30 juin 2017	Variation
Chiffre d'affaires	1 342,4 \$	1 812,9 \$	(26,0 %)
Résultat d'exploitation	171,3 \$	204,5 \$	(16,2 %)
EBITDA ajusté	170,9 \$	187,7 \$	(9,0 %)
Marge d'EBITDA ajusté	12,7 %	10,4 %	238 pbs
Prise de commandes	2 300,8 \$	1 103,7 \$	108,5 %
Carnet de commandes	8 279,5 \$	8 582,0 \$	(3,5 %)

Au deuxième trimestre, le segment Onshore/Offshore a enregistré un chiffre d'affaires de 1 342,4 millions de dollars. Cela représente un recul de 26 % par rapport au chiffre d'affaires du deuxième trimestre de l'exercice précédent avec l'achèvement à venir de plusieurs grands projets, et notamment celui de Yamal LNG. Ce recul anticipé a été modérément compensé par une hausse de l'activité dans la région Asie-Pacifique et la région EMIA (Europe, Moyen-Orient, Inde et Afrique).

Le segment Onshore/Offshore a enregistré un résultat d'exploitation de 171,3 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 170,9 millions de dollars avec une marge de 12,7 %. Le recul de 16,2 % du résultat d'exploitation par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent, imputable à une diminution du chiffre d'affaires, a été en partie compensé par la qualité de réalisation d'un grand nombre de projets, tout particulièrement dans les régions Asie-Pacifique et EMIA. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine d'un recul de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent ; la marge d'EBITDA ajusté a progressé de 238 points de base par rapport à l'exercice précédent.

Faits marquants du deuxième trimestre pour le segment Onshore/Offshore :

- **Projet Yamal LNG (Russie)**
La fiabilité du train n°1 s'est confirmée avec, à ce jour, plus de 3 millions de tonnes de GNL expédiées. Les opérations de mise en service du train n°2 progressent normalement et devraient s'achever prochainement.
- **Petronas Rapid UIO (Malaisie)**
Livraison de l'unité temporaire de déminéralisation et phase d'installation en cours.
- **Projet Martin Linge pour Equinor (Norvège)**
La campagne offshore a débuté en juillet.

Les prises de commandes du segment Onshore/Offshore au deuxième trimestre ont atteint 2 300,8 millions de dollars ; ce montant inclut des travaux supplémentaires remboursables pour le projet Yamal. Les contrats suivants ont été annoncés durant la période :

- **Usines de production d'engrais pour le compte d'Hindustan Urvarak et Rasayan Limited (HURL) (Inde)**

Dans le cadre d'un consortium avec Larsen & Toubro Hydrocarbon Engineering, TechnipFMC a remporté des contrats couvrant l'ingénierie, la fourniture des équipements, la construction et la mise en service (EPCC) dans l'est de l'Inde de deux usines ultra-modernes de production d'engrais alimentées au gaz naturel. Le consortium, dirigé par TechnipFMC, est en charge de l'attribution de la licence ainsi que des activités d'ingénierie, de construction et de mise en service.

- **Unité FPSO de développement du champ Tortue/Ahmeyim pour BP (Mauritanie et Sénégal)**

TechnipFMC a remporté un contrat d'ingénierie d'avant-projet détaillé (FEED) pour l'unité flottante de production, stockage et déchargement (FPSO) destinée au développement du champ Tortue/Ahmeyim. TechnipFMC travaillera sur la définition de la technologie et des équipements. L'accord qui a été conclu prévoit un mécanisme permettant une transition ultérieure de ce contrat vers un contrat EPCI (ingénierie, fourniture des équipements, construction et installation).

- **Unité de production d'hydrogène pour Hindustan Petroleum Corporation Ltd. (Inde)**

Ce contrat porte sur la plus grosse unité de production d'hydrogène en Inde. Il couvre la gestion du projet, l'octroi de la licence d'utilisation de la technologie, la préparation du package d'ingénierie et de conception de base, l'ingénierie détaillée, ainsi que la fourniture des équipements, la construction, la mise en service et les tests de garantie de performance. Ce projet s'inscrit dans le cadre du projet d'extension visant à moderniser le complexe de raffinage de Visakh.

Onshore/Offshore Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 juin 2018 (en millions)	Carnet de commandes consolidé	Carnet de commandes non consolidé*
2018 (6 mois)	2 874,0 \$	112,2 \$
2019	3 403,2 \$	711,9 \$
2020 et au-delà	2 002,3 \$	1 181,6 \$
Total	8 279,5 \$	2 005,7 \$

**Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes qui est liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.*

Surface Technologies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions)	Trimestre clos le 30 juin 2018	Trimestre clos le 30 juin 2017	Variation
Chiffre d'affaires	401,1 \$	300,0 \$	33,7 %
Résultat (perte) d'exploitation	51,5 \$	(1,0) \$	n/m
EBITDA ajusté	72,6 \$	35,9 \$	102,2 %
Marge d'EBITDA ajusté	18,1 %	12,0 %	613 pbs
Prise de commandes	414,7 \$	276,3 \$	50,1 %
Carnet de commandes	415,3 \$	414,1 \$	0,3 %

Au deuxième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 401,1 millions de dollars. Cela représente une augmentation de 33,7 % par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent, principalement due à la hausse de l'activité sur le marché nord-américain. Cette solide croissance de l'activité en Amérique du Nord résulte de l'augmentation de la demande portant sur les services de fracturation hydraulique, les systèmes de têtes de puits ainsi que sur les services et équipements de contrôle de pression. Le chiffre d'affaires à l'international a également progressé par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent, à un rythme cependant plus modéré, porté par l'Europe, la Russie et l'Asie.

Le segment Surface Technologies a enregistré un résultat d'exploitation de 51,5 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 72,6 millions de dollars. Cette progression significative du résultat d'exploitation par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent est due à une augmentation des volumes en Amérique du Nord et à une amélioration de la structure des coûts. Les prix à l'international ont continué d'être sous pression tout au long du trimestre. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine d'une nette amélioration de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent ; la marge d'EBITDA ajusté a progressé de 613 points de base par rapport à l'exercice précédent, et s'établit à 18,1 %.

Les prises de commandes du trimestre ont atteint 414,7 millions de dollars, soit une progression de 50,1 % par rapport à l'exercice précédent. Le carnet de commandes s'élève à 415,3 millions de dollars. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, la plupart des commandes se convertissent rapidement en chiffre d'affaires ; pour les contrats plus longs, cette conversion a lieu en général dans les douze mois.

Corporate

Les charges corporate ont atteint 73,0 millions de dollars au deuxième trimestre, ce montant inclut des pertes de change s'élevant à 24,3 millions de dollars. Hors charges et crédits d'un montant de 14,1 millions de dollars associés à la fusion, et hors charges de restructuration et autres indemnités de départ, le montant des charges corporate s'est établi à 58,9 millions de dollars.

Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 50,9 millions de dollars au cours du trimestre, dans lequel est incluse l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises pour un montant de 49,1 millions de dollars.

La société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôt de 64,7 millions de dollars. En excluant l'impact des éléments spécifiques précités, le taux effectif d'imposition sur le trimestre a été de 31,0 %.

Au deuxième trimestre, les amortissements et dépréciations ont représenté un montant total de 138,7 millions de dollars, montant dans lequel sont inclus les amortissements et dépréciations relatifs à l'allocation du prix d'acquisition lié à la fusion pour un montant de 22,3 millions de dollars.

Les investissements se sont élevés à 81,6 millions de dollars au deuxième trimestre.

La société a racheté au cours du trimestre 4,7 millions d'actions pour un montant total de 149,4 millions de dollars. Depuis le début du programme de rachat d'actions en octobre 2017, la société a racheté 9,8 millions d'actions pour un montant total de 300,5 millions de dollars. La société maintient son engagement de réaliser la totalité du montant de rachat autorisé de 500 millions de dollars en actions ordinaires au plus tard d'ici la fin 2018.

Prévisions¹

Les prévisions de la société pour l'ensemble de l'exercice 2018 sont indiquées ci-après. La mise à jour de ces prévisions se reflète dans les données suivantes :

- Chiffre d'affaires du segment Onshore/Offshore entre 5,6 et 5,9 milliards de dollars ; cette prévision de chiffre d'affaires a été revue à la hausse par rapport à la prévision précédente qui se situait dans une fourchette comprise entre 5,3 et 5,7 milliards de dollars.
- Marge d'EBITDA d'au moins 12 % (hors charges et crédits) pour le segment Onshore/Offshore ; la marge d'EBITDA a été revue à la hausse par rapport à la prévision précédente qui était de 11,5 %.

¹ Nos évaluations prévisionnelles concernant la marge d'EBITDA ajusté, les charges corporate nettes hors impact des fluctuations de change, les charges d'intérêts nettes hors impact de la réévaluation du passif financier remboursable des partenaires et le taux d'imposition hors impact des éléments spécifiques précités, sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprédictible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprédictible, sur nos futurs résultats financiers.

Prévisions pour 2018 **(mises à jour le 25 juillet 2018)*

Subsea	Onshore/Offshore	Surface Technologies
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,0 à 5,3 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,6 à 5,9 milliards de dollars*	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 1,5 à 1,6 milliard de dollars
Marge d'EBITDA d'au moins 14 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Marge d'EBITDA d'au moins 12 %* (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Marge d'EBITDA d'au moins 17,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).

TechnipFMC

Charges corporate nettes comprises entre 40 et 45 millions de dollars par trimestre (en excluant l'impact des variations des taux de change)

Charges d'intérêts nettes comprises approximativement entre 20 et 22 millions de dollars par trimestre (en excluant l'impact de la réévaluation du passif financier remboursable des partenaires)

Taux d'imposition compris entre 28 % et 32 % pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact des éléments à caractère spécifique)

Dépenses d'investissement d'environ 300 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice

Coûts de restructuration et coûts liés à l'intégration de la fusion d'environ 100 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice

Synergies en termes de coûts permettant de réaliser des économies annuelles d'un montant de 450 millions de dollars (200 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2017, 400 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2018, 450 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2019).

Téléconférence

La société tiendra une téléconférence le jeudi 26 juillet 2018 pour discuter des résultats financiers du deuxième trimestre 2018. Cette téléconférence débutera à 13 h 00 heure de Londres (8 h 00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site www.technipfmc.com.

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

À propos de TechnipFMC

TechnipFMC est un leader mondial des projets subsea, onshore/offshore et surface. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.

Nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et même au-delà. Grâce à des technologies innovantes et à de meilleures performances, notre offre ouvre de nouvelles opportunités à nos clients pour développer leurs ressources pétrolières et gazières.

Chacun de nos plus de 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture de l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.

Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site TechnipFMC.com et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.

Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, dont les facteurs importants connus ci-dessous :

- les mesures visant à remédier à nos faiblesses importantes pourraient être insuffisantes ou nous pourrions identifier d'autres problèmes en lien avec les contrôles et procédures en matière de divulgation d'informations ou le contrôle interne portant sur le reporting financier ;*
- des changements inattendus des facteurs concurrentiels du secteur ;*
- la demande de nos produits et services impactée par des changements de prix et la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*
- notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*

- *notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *la capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piratage auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depository Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *les résultats du référendum au Royaume-Uni sur la sortie de celui-ci de l'Union européenne ;*
- *les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital ;*
- *notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *les risques que les activités héritées de FMC Technologies, Inc. et Technip S.A. ne puissent être intégrées avec succès ou que la société résultant de la fusion ne puisse atteindre les résultats escomptés en termes d'économies, de valeur de certains actifs fiscaux, de synergies et de croissance ou que l'atteinte de ces résultats puisse demander plus de temps que prévu ;*
- *des coûts imprévus liés à la fusion ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris en rapport avec une cyber-attaque ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ;*
et
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la United States Securities and Exchange Commission et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers ou de la U.K. Financial Conduct Authority.*

Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.

Contacts

Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer
Vice-président, Relations avec les investisseurs
Tél. : +1 281 260 3665
E-mail : [Matt Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

Phillip Lindsay
Directeur en charge des relations avec les investisseurs (pour l'Europe)
Tél. : +44 (0) 20 3429 3929
E-mail : [Phillip Lindsay](mailto:Phillip.Lindsay@technipfmc.com)

Relations avec les médias

Christophe Bélorgeot
Vice-président, Communication
Tél. : +33 1 47 78 39 92
E-mail : [Christophe Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Delphine Nayral
Senior Manager, Relations publiques
Tél. : +33 1 47 78 34 83
E-mail : [Delphine Nayral](mailto:Delphine.Nayral@technipfmc.com)

TECHNIPFMC plc ET FILIALES CONSOLIDÉES
ÉTATS FINANCIERS GAAP

Les états financiers US GAAP principes comptables généralement admis aux Etats-Unis de TechnipFMC plc et des filiales consolidées sont présentés dans les pages suivantes. Le résultat du Groupe reflète les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).

Par conséquent, les résultats pour le trimestre et les 6 mois clos au 30 juin 2017 :

1. Comprend le résultat de Technip pour l'ensemble de la période ;
2. Comprend le résultat de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 30 juin 2017 : le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars encouru du 1^{er} au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, 70 % environ a été déclaré dans le segment Subsea et le reste dans le segment Surface Technologies.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2018	2017	2018	2017
Chiffre d'affaires	\$ 2.960,9	\$ 3.845,0	\$ 6.086,1	\$ 7.233,0
Charges et Coûts	2.777,6	3.490,1	5.663,5	6.832,3
	183,3	354,9	422,6	400,7
Autres produits (charges), nets	42,4	(37,6)	31,2	35,3
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	225,7	317,3	453,8	436,0
Charges d'intérêts, nettes	(50,9)	(72,1)	(138,3)	(154,2)
Résultat avant impôts	174,8	245,2	315,5	281,8
Provision d'impôts	64,7	86,2	114,0	138,0
Résultat net (perte)	110,1	159,0	201,5	143,8
Perte nette (résultat net) attribuable aux intérêts minoritaires	(4,4)	5,9	(0,7)	2,4
Résultat net (perte nette) attribuable à TechnipFMC plc	<u>\$ 105,7</u>	<u>\$ 164,9</u>	<u>\$ 200,8</u>	<u>\$ 146,2</u>
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ 0,23	\$ 0,35	\$ 0,43	\$ 0,31
Dilué	\$ 0,23	\$ 0,35	\$ 0,43	\$ 0,31
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	461,4	466,7	462,8	466,7
Dilué	463,3	468,4	464,2	468,2
Dividendes en numéraire déclarés par action	\$ 0,13	\$ —	\$ 0,26	\$ —

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2018	2017	2018	2017
<u>Chiffre d'affaires</u>				
Subsea	\$ 1.217,4	\$ 1.730,3	\$ 2.397,6	\$ 3.107,0
Onshore/Offshore	1.342,4	1.812,9	2.915,8	3.576,9
Surface Technologies	401,1	300,0	772,7	548,4
Autres produits	—	1,8	—	0,7
	<u>\$ 2.960,9</u>	<u>\$ 3.845,0</u>	<u>\$ 6.086,1</u>	<u>\$ 7.233,0</u>
<u>Chiffre d'affaires avant impôts</u>				
<u>Résultat d'exploitation sectoriel</u>				
Subsea	\$ 75,9	\$ 236,1	\$ 130,3	\$ 290,3
Onshore/Offshore	171,3	204,5	374,2	347,3
Surface Technologies	51,5	(1,0)	82,1	(19,6)
Résultat d'exploitation sectoriel total	<u>298,7</u>	<u>439,6</u>	<u>586,6</u>	<u>618,0</u>
<u>Éléments Corporate</u>				
Charges Corporate, nettes (1)	(73,0)	(122,3)	(132,8)	(182,0)
Charges d'intérêts, nettes	(50,9)	(72,1)	(138,3)	(154,2)
Total des éléments Corporate	<u>(123,9)</u>	<u>(194,4)</u>	<u>(271,1)</u>	<u>(336,2)</u>
Résultat net avant impôts (2)	<u>\$ 174,8</u>	<u>\$ 245,2</u>	<u>\$ 315,5</u>	<u>\$ 281,8</u>

(1) Les charges Corporate nettes comprennent principalement les frais de personnel, les coûts de rémunérations à base d'actions, les autres avantages sociaux, certains gains et pertes de change et les frais de transaction liés à la fusion.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions, non audités)

<u>Prises de commandes (1)</u>	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2018	2017	2018	2017
Subsea	\$ 1.516,2	\$ 1.773,0	\$ 2.744,0	\$ 2.439,0
Onshore/Offshore	2.300,8	1.103,7	4.150,4	1.785,7
Surface Technologies	414,7	276,3	824,3	517,8
Total prises de commandes	<u>\$ 4.231,7</u>	<u>\$ 3.153,0</u>	<u>\$ 7.718,7</u>	<u>\$ 4.742,5</u>

Carnet de commandes (2)

	30 juin	
	2018	2017
Subsea	\$ 6.177,0	\$ 6.186,8
Onshore/Offshore	8.279,5	8.582,0
Surface Technologies	415,3	414,1
Total carnet de commandes	<u>\$ 14.871,8</u>	<u>\$ 15.182,9</u>

- (1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.
- (2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE
(En millions)

(non audités)

	<u>30 juin, 2018</u>	<u>31 décembre, 2017</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 5.555,4	\$ 6.737,4
Créances clients, nettes	2.198,6	1.484,4
Contrats de construction - montants à l'actif	1.412,9	1.755,5
Stock, net	1.085,6	987,0
Autres actifs courants	1.589,0	2.012,8
Total actif courant	<u>11.841,5</u>	<u>12.977,1</u>
Immobilisations corporelles, nettes	3.697,8	3.871,5
Écart d'acquisition	9.009,8	8.929,8
Immobilisations incorporelles, nettes	1.253,8	1.333,8
Autres immobilisations	1.255,6	1.151,5
Total immobilisations	<u>\$ 27.058,5</u>	<u>\$ 28.263,7</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 78,5	\$ 77,1
Dettes fournisseurs	2.924,6	3.958,7
Passifs liés aux contrats de construction	3.973,3	3.314,2
Autres passifs courants	2.181,3	2.479,4
Total passif courant	<u>9.157,7</u>	<u>9.829,4</u>
Dette à long terme, moins la part courante	3.787,5	3.777,9
Autres passifs	1.065,7	1.247,0
Put pour actionnaires minoritaires	39,7	—
Capitaux propres de TechnipFMC plc	12.985,5	13.387,9
Intérêts minoritaires	22,4	21,5
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 27.058,5</u>	<u>\$ 28.263,7</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS
(En millions)

	(non audités)	
	Semestre clos le	
	30 juin	
	2018	2017
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	\$ 201,5	\$ 143,8
Adjustments pour		
Dépréciation	179,6	183,3
Amortissement	90,9	127,4
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	15,9	16,2
Produit (charges) d'impôt différé	(36,2)	(49,7)
Pertes (gains) latentes des instruments dérivés et du change	31,5	(36,1)
Impairments	12,5	0,8
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(51,8)	(19,8)
Autres	51,0	8,4
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	(173,6)	715,1
Stock, net	(154,2)	190,2
Dettes fournisseurs	(912,1)	(245,3)
Passifs liés aux contrats de construction	308,1	(376,2)
Impôts courants	(77,4)	(82,4)
Autres actifs et passifs nets	29,1	(281,4)
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	(485,2)	294,3
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(134,8)	(107,5)
Trésorerie acquise à l'issue de la fusion de FMC Technologies, Inc. et de Technip S.A.	—	1.479,2
Acquisitions	(103,4)	—
Trésorerie acquise à l'issue de déconsolidation d'entités	1,7	—
Produits de cession d'actifs	6,2	3,3
Autres	(5,4)	11,8
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	(235,7)	1.386,8
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Augmentation (diminution) de l'endettement courant	(22,4)	(16,7)
Augmentation (diminution) des billets de trésorerie	83,7	(98,2)
Produits d'émission de dette non courante	2,5	5,6
Remboursement de la dette non courante	—	(554,6)
Paiements relatifs aux impôts prélevés sur la rémunération fondée sur actions	—	(46,6)
Rachat d'actions	(226,3)	—
Dividendes versés	(120,2)	—
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(124,2)	(76,6)
Autres	1,0	1,9
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	(405,9)	(785,2)
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(55,2)	13,9
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(1.182,0)	909,8
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	6.737,4	6.269,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	\$ 5.555,4	\$ 7.179,1

TECHNIPFMC plc ET FILIALES CONSOLIDÉES
RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP

La comparaison des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP de TechnipFMC plc et des filiales consolidées est présenté dans les pages suivantes. Le résultat financier reflète les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).

Les résultats non-GAAP pour le trimestre et les 6 mois clos le 30 juin 2017 :

1. Comprennent les résultats de Technip pour l'ensemble de la période ;
2. Comprennent les résultats de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 30 juin 2017 ; le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars sur la période du 1^{er} janvier au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, dont environ 70 % ont été déclarés dans le segment Subsea et le reste dans le segment Surface Technologies.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du deuxième trimestre 2018 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2017. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté ») ; les amortissements et dépréciations ajustés hors charges ; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Trimestre clos le 30 juin 2018						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 105,7	\$ (4,4)	\$ 64,7	\$ (50,9)	\$ 225,7	\$ 138,7	\$ 364,4
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	6,9	—	2,6	—	9,5	—	9,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	1,4	—	0,5	—	1,9	—	1,9
Charges liées à l'intégration et la fusion	6,5	—	2,5	—	9,0	—	9,0
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	11,3	—	3,4	—	14,7	(22,3)	(7,6)
Données financières ajustées	<u>\$ 131,8</u>	<u>\$ (4,4)</u>	<u>\$ 73,7</u>	<u>\$ (50,9)</u>	<u>\$ 260,8</u>	<u>\$ 116,4</u>	<u>\$ 377,2</u>

	Trimestre clos le 30 juin 2017						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 164,9	\$ 5,9	\$ 86,2	\$ (72,1)	\$ 317,3	\$ 159,5	\$ 476,8
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	0,3	—	0,1	—	0,4	—	0,4
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	(7,9)	—	(4,8)	—	(12,7)	—	(12,7)
Charges liées à l'intégration et la fusion	15,2	—	8,1	—	23,3	—	23,3
Modification des estimations comptables	16,0	—	5,9	—	21,9	—	21,9
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	23,4	—	8,6	—	32,0	(40,4)	(8,4)
Données financières ajustées	<u>\$ 211,9</u>	<u>\$ 5,9</u>	<u>\$ 104,1</u>	<u>\$ (72,1)</u>	<u>\$ 382,2</u>	<u>\$ 119,1</u>	<u>\$ 501,3</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du premier semestre 2018 comprend également le résultat non-GAAP (tels que défini par la section 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2017. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté ») ; les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Semestre clos le 30 juin 2018						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 200,8	\$ (0,7)	\$ 114,0	\$ (138,3)	\$ 453,8	\$ 270,5	\$ 724,3
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	9,1	—	3,4	—	12,5	—	12,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	7,6	—	2,8	—	10,4	—	10,4
Charges liées à l'intégration et la fusion	10,6	—	4,0	—	14,6	—	14,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	35,2	—	10,8	—	46,0	(44,0)	2,0
Données financières ajustées	<u>\$ 263,3</u>	<u>\$ (0,7)</u>	<u>\$ 135,0</u>	<u>\$ (138,3)</u>	<u>\$ 537,3</u>	<u>\$ 226,5</u>	<u>\$ 763,8</u>

	Semestre clos le 30 juin 2017						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 146,2	\$ 2,4	\$ 138,0	\$ (154,2)	\$ 436,0	\$ 310,7	\$ 746,7
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	0,3	—	0,5	—	0,8	—	0,8
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	(1,1)	—	(2,3)	—	(3,4)	—	(3,4)
Charges liées à l'intégration et la fusion	54,0	—	24,0	—	78,0	—	78,0
Modification des estimations comptables	16,0	—	5,9	—	21,9	—	21,9
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	117,9	—	43,5	0,3	161,1	(83,3)	77,8
Données financières ajustées	<u>\$ 333,3</u>	<u>\$ 2,4</u>	<u>\$ 209,6</u>	<u>\$ (153,9)</u>	<u>\$ 694,4</u>	<u>\$ 227,4</u>	<u>\$ 921,8</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2018	2017	2018	2017
(après impôt)				
Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc, tel que publié	\$ 106	\$ 165	\$ 201	\$ 146
<i>Charges et (crédits):</i>				
Pertes de valeur et autres charges (1)	7	—	9	—
Charges de restructuration et autres frais de licenciement (2)	1	(8)	8	(1)
Charges liées à l'intégration et à la fusion (3)	7	15	11	54
Modification des estimations comptables (4)	—	16	—	16
Allocation du prix d'acquisition (PPA) (5)	11	24	35	118
Total	26	47	63	187
Résultat net ajusté attribuable à TechnipFMC plc	\$ 132	\$ 212	\$ 264	\$ 333
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,23	\$ 0,35	\$ 0,43	\$ 0,31
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,28	\$ 0,45	\$ 0,57	\$ 0,71

- (1) Impact fiscal de 3 et \$0 million de dollars sur les trimestres clos le 30 juin 2018 et 2017, et de 3 et 0 million de dollars sur les semestres clos le 30 juin 2018 et 2017.
- (2) Impact fiscal de 1 et (5) millions de dollars sur les trimestres clos le 30 juin 2018 et 2017, et de 3 et (2) millions de dollars sur les semestres clos le 30 juin 2018 et 2017.
- (3) Impact fiscal de 3 et 8 millions de dollars sur les trimestres clos le 30 juin 2018 et 2017, et de 4 et 24 millions de dollars sur les semestres clos le 30 juin 2018 et 2017.
- (4) Impact fiscal de 0 et 6 millions de dollars sur les trimestres clos le 30 juin 2018 et 2017, et de 0 et 6 million de dollars sur les semestres clos le 30 juin 2018 et 2017.
- (5) Impact fiscal de 3 et de 9 millions de dollars sur les trimestres clos le 30 juin 2018 et 2017, et de 11 et de 44 millions de dollars sur les semestres clos le 30 juin 2018 et 2017.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Trimestre clos le				
	30 juin 2018				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.217,4	\$ 1.342,4	\$ 401,1	\$ —	\$ 2.960,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 75,9	\$ 171,3	\$ 51,5	\$ (73,0)	\$ 225,7
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	6,8	(2,6)	1,4	3,9	9,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	4,2	(6,5)	2,9	1,3	1,9
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	9,0	9,0
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(8,6)	—	1,2	(0,2)	(7,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	22,4	—	(0,2)	0,1	22,3
Sous-total	24,8	(9,1)	5,3	14,1	35,1
Résultat d'exploitation ajusté	100,7	162,2	56,8	(58,9)	260,8
Amortissement et dépréciation ajustés	90,5	8,7	15,8	1,4	116,4
EBITDA ajusté	\$ 191,2	\$ 170,9	\$ 72,6	\$ (57,5)	\$ 377,2
Marge d'exploitation, telle que publiée	6,2%	12,8%	12,8%		7,6%
Marge d'exploitation ajustée	8,3%	12,1%	14,2%		8,8%
Marge d'EBITDA ajusté	15,7%	12,7%	18,1%		12,7%
	Trimestre clos le				
	30 juin 2017				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.730,3	\$ 1.812,9	\$ 300,0	\$ 1,8	\$ 3.845,0
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 236,1	\$ 204,5	\$ (1,0)	\$ (122,3)	\$ 317,3
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	0,4	—	—	—	0,4
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	5,6	(27,7)	2,8	6,6	(12,7)
Charges liées à l'intégration et la fusion	1,5	—	0,2	21,6	23,3
Modification des estimations comptables	11,8	—	10,1	—	21,9
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(11,6)	—	8,2	(5,0)	(8,4)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	38,6	—	2,2	(0,4)	40,4
Sous-total	46,3	(27,7)	23,5	22,8	64,9
Résultat d'exploitation ajusté	282,4	176,8	22,5	(99,5)	382,2
Amortissement et dépréciation ajustés	94,3	10,9	13,4	0,5	119,1
EBITDA ajusté	\$ 376,7	\$ 187,7	\$ 35,9	\$ (99,0)	\$ 501,3
Marge d'exploitation, telle que publiée	13,6%	11,3%	-0,3%		8,3%
Marge d'exploitation ajustée	16,3%	9,8%	7,5%		9,9%
Marge d'EBITDA ajusté	21,8%	10,4%	12,0%		13,0%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Semestre clos le				
	30 juin 2018				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 2.397,6	\$ 2.915,8	\$ 772,7	\$ —	\$ 6.086,1
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 130,3	\$ 374,2	\$ 82,1	\$ (132,8)	\$ 453,8
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	7,2	—	1,4	3,9	12,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	6,9	(5,6)	5,3	3,8	10,4
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	14,6	14,6
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(2,6)	—	4,8	(0,2)	2,0
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	44,3	—	(0,3)	—	44,0
Sous-total	55,8	(5,6)	11,2	22,1	83,5
Résultat d'exploitation ajusté	186,1	368,6	93,3	(110,7)	537,3
Amortissement et dépréciation ajustés	177,1	17,3	29,6	2,5	226,5
EBITDA ajusté	\$ 363,2	\$ 385,9	\$ 122,9	\$ (108,2)	\$ 763,8
Marge d'exploitation, telle que publiée	5,4%	12,8%	10,6%		7,5%
Marge d'exploitation ajustée	7,8%	12,6%	12,1%		8,8%
Marge d'EBITDA ajusté	15,1%	13,2%	15,9%		12,5%

	Semestre clos le				
	30 juin 2017				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 3.107,0	\$ 3.576,9	\$ 548,4	\$ 0,7	\$ 7.233,0
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 290,3	\$ 347,3	\$ (19,6)	\$ (182,0)	\$ 436,0
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	0,6	—	0,2	—	0,8
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	12,1	(28,0)	4,0	8,5	(3,4)
Charges liées à l'intégration et la fusion	3,0	—	1,0	74,0	78,0
Modification des estimations comptables	11,8	—	10,1	—	21,9
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	43,4	—	42,4	(8,0)	77,8
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	72,6	—	11,2	(0,5)	83,3
Sous-total	143,5	(28,0)	68,9	74,0	258,4
Résultat d'exploitation ajusté	433,8	319,3	49,3	(108,0)	694,4
Amortissement et dépréciation ajustés	181,5	20,6	22,6	2,7	227,4
EBITDA ajusté	\$ 615,3	\$ 339,9	\$ 71,9	\$ (105,3)	\$ 921,8
Marge d'exploitation, telle que publiée	9,3%	9,7%	-3,6%		6,0%
Marge d'exploitation ajustée	14,0%	8,9%	9,0%		9,6%
Marge d'EBITDA ajusté	19,8%	9,5%	13,1%		12,7%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	<u>30 juin, 2018</u>	<u>31 décembre, 2017</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 5.555,4	\$ 6.737,4
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(78,5)	(77,1)
Dette à long terme, moins la part courante	(3.787,5)	(3.777,9)
Trésorerie nette	<u>\$ 1.689,4</u>	<u>\$ 2.882,4</u>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.