

TechnipFMC annonce ses résultats du deuxième trimestre 2020

- **Très bonne réalisation malgré l'environnement difficile du trimestre**
- **Carnet de commandes résilient de 20,6 milliards de dollars ; 14,9 milliards de dollars prévus pour 2021 et au-delà**
- **Liquidité nette de 6,8 milliards de dollars, soit une augmentation de 1,2 milliard de dollars par rapport au trimestre précédent**
- **En bonne voie pour atteindre l'objectif visé de réduction de coûts de plus de 350 millions de dollars d'ici la fin de l'année**
- **Prévision financière mise à jour pour tous les segments ; ajout d'une prévision de flux de trésorerie disponible**

- Bénéfice par action dilué en US GAAP de 0,03 dollar
 - Comprend le total des charges après impôts, nettes de produits, de 0,06 dollar par action diluée
- Bénéfice par action dilué ajusté, hors charges et produits, de 0,09 dollar
 - Comprend des pertes de change de 0,01 dollar par action diluée
 - Comprend les charges résultant de l'augmentation de la dette envers les partenaires de coentreprises de 0,11 dollar par action diluée

LONDRES, PARIS, HOUSTON, le 29 juillet 2020 – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du deuxième trimestre 2020.

Résumé des états financiers - Deuxième trimestre 2020

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions sauf montants par action)	30 juin 2020	30 juin 2019	Variation
Chiffre d'affaires	3 158,5 \$	3 434,2 \$	(8,0 %)
Résultat net	11,7 \$	97,0 \$	(87,9 %)
BPA dilué	0,03 \$	0,21 \$	(85,7 %)
EBITDA ajusté	241,1 \$	450,0 \$	(46,4 %)
Marge d'EBITDA ajusté	7,6 %	13,1 %	(550 pb)
Résultat net ajusté	42,2 \$	175,6 \$	(76,0 %)
BPA ajusté après dilution	0,09 \$	0,39 \$	(76,9 %)
Prise de commandes	1 534,6 \$	11 179,6 \$	(86,3 %)
Carnet de commandes	20 603,8 \$	25 781,9 \$	(20,1 %)

Le chiffre d'affaires global de la société s'est établi à 3 158,5 millions de dollars. Le résultat net a atteint 11,7 millions de dollars, soit 0,03 dollar par action diluée. Ces résultats comprennent des charges et produits après impôts pour un total de 30,5 millions de dollars en charges, soit 0,06 dollar par action diluée. Le résultat net ajusté a atteint 42,2 millions de dollars, soit 0,09 dollar par action diluée.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et produits avant impôts, a atteint 241,1 millions de dollars, comprenant une perte de change de 5,8 millions de dollars, tandis que la marge d'EBITDA ajusté ressort à 7,6 % (Annexe 10).

Doug Pferdehirt, Président-Directeur Général de TechnipFMC, a déclaré : « La santé et le bien-être de nos collaborateurs et de tous nos partenaires demeurent notre priorité tout en assurant la continuité des activités de manière sûre et responsable. Nos équipes engagées ont fait avancer nos projets et répondu aux besoins de nos clients, comme en témoignent les résultats du deuxième trimestre ».

« Nous avons également réalisé des progrès significatifs dans trois grands domaines : nous avons renforcé notre bilan, progressé sur l'écoulement de notre carnet de commandes et accéléré notre transformation opérationnelle. Tout cela contribue au succès de TechnipFMC, non seulement au cours du cycle actuel mais également à long terme. Nous avons pris plusieurs mesures proactives pour garder l'accès à un montant de liquidités plus que suffisant pendant la période difficile que nous traversons. Aucune de nos commandes n'a été annulée, ce qui prouve la résilience de notre carnet de commandes qui s'élève aujourd'hui à près de 21 milliards de dollars. Et nous avons engagé avec nos clients un dialogue constructif qui a débouché sur une collaboration encore plus forte, ouvrant ainsi de nouvelles possibilités pour TechnipFMC. »

Doug Pferdehirt a ajouté : « Notre bilan financier solide et notre carnet de commandes important nous ont également apporté la souplesse nécessaire pour accélérer notre transformation opérationnelle, avec des mesures prises dans toute l'entreprise afin de générer des économies annualisées de plus de 350 millions de dollars d'ici la fin de l'exercice. Nous faisons en sorte d'améliorer la productivité à travers notre organisation afin de réduire nos coûts opérationnels et nos investissements. L'impact de ces actions sera optimal quand nous serons alignés avec celles de nos clients et partenaires qui souhaitent adopter nos initiatives de simplification, de standardisation et de réduction des durées de cycle. Par ailleurs, nous bénéficions des compétences clés présentes dans nos fonctions d'ingénierie, de fabrication et de gestion de projet pour offrir des solutions pérennes qui permettront à nos clients d'atteindre leurs objectifs de réduction de leur empreinte carbone .»

« Concernant Surface Technologies, nous poursuivons la transformation de nos opérations en Amérique du Nord pour améliorer l'efficacité opérationnelle sur les sites de forage et diminuer les émissions de gaz à effet de serre. Dans le reste du monde, nous exploitons la force de notre organisation pour capitaliser sur la croissance à long terme anticipée au Moyen-Orient, dans la région Asie-Pacifique et en mer du Nord. »

Doug Pferdehirt a poursuivi : « Dans le segment Subsea, nous continuons de penser que nos prises de commandes seront d'environ 4 milliards de dollars pour l'année. Les grands projets en cours témoignent de notre forte présence dans des bassins importants tels que le Brésil, le Guyana et la Norvège. Au-delà de cette activité, nos prises de commandes ont été soutenues par les services subsea, les contrats iEPCI™ directs et les petits projets, dont une grande partie est exclusive à TechnipFMC. Ces opportunités ont généré plus de 3 milliards de dollars en prise de commandes pour chacune des trois années précédentes, grâce à notre base d'équipements installés, la plus importante du marché, à notre liste croissante d'alliances, et à nos ressources pour délivrer des FEED intégrés .»

« Du côté de Technip Energies, nous avons pu continuer à progresser sur tous nos grands projets. Bien que la dynamique du marché GNL ait évolué ces derniers mois, nous n’y voyons pas un début de cycle baissier prolongé pour notre entreprise compte tenu de notre forte position dans ce secteur. Nous avons gagné des projets au Mozambique et au Mexique, en attente de la décision finale d’investissement des opérateurs, et nous participons actuellement à un appel d’offre pour un grand projet au Moyen-Orient tout en continuant des études d’avant-projet sur d’autres prospects de GNL. Au-delà du GNL, la transition énergétique représente une réelle opportunité pour nous, notamment dans les domaines de la chimie durable et de l’hydrogène. »

Doug Pferdehirt a conclu : « Nous avons abordé cette période avec des fondations robustes qui s’appuient sur la solidité de notre bilan, de notre carnet de commandes et de notre réalisation de projet. Tandis que le dialogue avec nos clients se poursuit, la visibilité accrue dont nous bénéficions à présent nous permet d’avoir toute confiance dans nos prévisions de résultats annuels pour tous les segments d’activité. Cette confiance est renforcée par l’accélération de nos initiatives de transformation opérationnelle, destinées à maintenir, voire étendre, notre leadership sur le marché .»

Principaux éléments financiers et opérationnels - Deuxième trimestre 2020

Subsea

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 juin 2020	30 juin 2019	Variation
Chiffre d'affaires	1 378,5 \$	1 508,7 \$	(8,6 %)
Résultat d'exploitation (perte)	(75,6) \$	94,6 \$	n/m
EBITDA ajusté	99,6 \$	186,2 \$	(46,5 %)
Marge d'EBITDA ajusté	7,2 %	12,3 %	(510 pb)
Prise de commandes	511,7 \$	2 632,7 \$	(80,6 %)
Carnet de commandes	7 085,3 \$	8 747,0 \$	(19,0 %)

Au deuxième trimestre, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1 378,5 millions de dollars, soit 8,6 % de moins que l'exercice précédent. Sans tenir compte de l'impact défavorable du change, le chiffre d'affaires est resté le même, la fin de projets en Afrique en 2019 ayant été compensée par la croissance dans le golfe du Mexique et en Norvège. Nous avons démontré une bonne réalisation de notre carnet de commandes malgré les perturbations causées par la crise du COVID-19 au niveau de la chaîne d'approvisionnement et des opérations pendant cette période. La continuité opérationnelle s'est améliorée durant le deuxième trimestre avec une augmentation de 10 % du chiffre d'affaires par rapport au trimestre précédent.

Le segment Subsea a enregistré une perte d'exploitation de 75,6 millions de dollars, avec notamment 95,8 millions de dollars de restructuration, de moins-value et d'autres charges, dont 27,4 millions de dollars comme charges directement attribuables au COVID-19. Le résultat d'exploitation a baissé par rapport à l'exercice précédent principalement en raison de ces charges, de l'impact des prix plus compétitifs du carnet de commandes et des impacts opérationnels négatifs liés aux COVID-19. Le résultat d'exploitation a bénéficié de nos initiatives de réduction des coûts ce trimestre et nous prévoyons de réaliser des économies plus importantes grâce à nos actions de restructuration au cours du second semestre de l'année. L'EBITDA ajusté s'est établi à 99,6 millions de dollars avec une marge de 7,2 %.

Faits marquants du deuxième trimestre pour le segment Subsea

- **Energiean Karish iEPCI™ (Israël)**
Installation réussie d'un pipeline d'exportation de gaz.
- **Woodside Pyxis iEPCI™ (Australie)**
Livraison des équipements Subsea 2.0™ en Australie pour des tests avant l'installation.

- **Neptune Energy Duva and Gjøa iEPCI™ (Norvège)**
Pose réussie des conduites.
- **Equinor Peregrino Phase 2 (Brésil)**
Campagne offshore réalisée avec succès.
- **CNOOC Liuhua (Chine)**
Livraison des derniers arbres sous-marins et des deux premiers collecteurs.

Faits marquants en matière de partenariat et d'alliance

TechnipFMC et Halliburton proposent ensemble un service de fibre optique pour le subsea

Lancement d'Odassea™, la première solution de détection acoustique distribuée au monde pour les puits sous-marins. La plateforme technologique permet aux opérateurs de réaliser des analyses d'imagerie sismique et de diagnostic de réservoir sans intervention sur le puits, réduisant le coût total de possession tout en améliorant les connaissances sur le réservoir.

La prise de commandes subsea s'est élevée à 511,7 millions de dollars pour le trimestre, notamment en raison de l'activité des petits projets et des services subsea, pour un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,4.

Subsea Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 juin 2020 (En millions)	Carnet de commandes consolidé ^{1,2}	Carnet de commandes non consolidé ³
2020 (6 mois)	2 212 \$	65 \$
2021	2 912 \$	133 \$
2022 et au-delà	1 961 \$	505 \$
Total	7 085 \$	703 \$

¹ Le carnet de commandes de la période a augmenté de 102 millions de dollars en raison de l'impact du change de devises.

² Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services subsea.

³ Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Technip Energies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 juin 2020	30 juin 2019	Variation
Chiffre d'affaires	1 538,3 \$	1 505,0 \$	2,2 %
Résultat d'exploitation	231,3 \$	274,0 \$	(15,6 %)
EBITDA ajusté	162,6 \$	281,9 \$	(42,3 %)
Marge d'EBITDA ajusté	10,6 %	18,7 %	(810 pb)
Prise de commandes	835,8 \$	8 131,2 \$	(89,7 %)
Carnet de commandes	13 132,6 \$	16 608,3 \$	(20,9 %)

Au deuxième trimestre, le segment Technip Energies a enregistré un chiffre d'affaires de 1 538,3 millions de dollars, soit une augmentation de 2,2 % par rapport au deuxième trimestre de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires a bénéficié d'une hausse des activités GNL, aval et Process Technology. La montée en puissance du projet Arctic LNG 2 fait plus que compenser le déclin du chiffre d'affaires du projet Yamal LNG, qui est désormais dans la phase de garantie.

Technip Energies a enregistré un résultat d'exploitation de 231,3 millions de dollars, dont un bénéfice de 113,2 millions de dollars issu notamment d'un règlement favorable d'une action en justice et 24,8 millions de dollars de frais directement liés au COVID-19. Ces deux éléments extraordinaires ont été exclus des résultats ajustés. Le résultat d'exploitation a baissé de 15,6 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent, principalement en raison d'une moindre contribution du projet Yamal LNG et une reconnaissance de marge plus faible sur des projets en phase préliminaire, dont Arctic LNG 2. Malgré l'environnement difficile, la bonne réalisation des projets a été préservée dans tout le portefeuille. L'EBITDA ajusté s'est établi à 162,6 millions de dollars avec une marge de 10,6 %.

Faits marquants du deuxième trimestre pour le segment Technip Energies

- **Arctic LNG 2 (Russie)**
Livraison en cours des principaux équipements et lancement de la préfabrication des conduites sur tous les chantiers.
- **Bapco Modernization Program (Bahreïn)**
Début de la construction de la jetée temporaire en mai.
- **ENI Coral South FLNG (Mozambique)**
Premier module de production d'énergie installé sur la coque en Corée du Sud, ce qui marque le début de la campagne de levage de module et de la phase d'intégration.

- **Indian Oil Corporation Panipat Hydrogen Generation Unit (Inde)**
Mise en service en cours de l'unité de production d'hydrogène.

Faits marquants en matière de partenariat et d'alliance

- **Collaboration exclusive TechnipFMC/Agilyx pour développer des moyens de recycler le polystyrène**
Cette collaboration étend le savoir-faire en matière de transition énergétique et les solutions d'économie circulaire de TechnipFMC.
- **Contrat de développement conjoint TechnipFMC/Clariant Catalysts pour produire de l'acrylonitrile**
La coentreprise vise à développer et commercialiser des procédés plus efficaces pour produire l'acrylonitrile et aider les clients à atteindre leurs objectifs de développement durable.
- **Usine de démonstration de Carbios pour recycler les déchets de plastique PET avec des enzymes**
Pour ce projet pilote, nous fournissons des services de conseil, d'ingénierie, d'achats d'équipements et de supervision de la construction pour la démonstration du procédé de recyclage enzymatique de Carbios.

Les prises de commandes du segment Technip Energies du trimestre ont atteint 835,8 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,5. Malgré l'absence d'annonce d'attribution de nouveau projet, le segment a bénéficié d'une grande activité dans l'ingénierie d'avant-projet, le conseil en gestion de projet et les systèmes de chargement, ainsi que des avenants de contrats existants. Le contrat suivant a été annoncé après la fin du deuxième trimestre, sous réserve de la décision finale d'investissement :

- **Assiut National Oil Processing Company Hydrocracking Complex (Égypte)**
Contrat majeur* portant sur l'ingénierie, la fourniture des équipements et la construction (EPC) auprès d' Assiut National Oil Processing Company pour la construction d'un nouveau complexe d'hydrocraquage pour la raffinerie d'Assiout en Égypte. Le contrat EPC couvre la livraison de nouvelles unités de traitement telles qu'une unité de distillation sous vide, un hydrocraqueur de distillats, une unité de cokéfaction, une unité d'hydrotraitement de distillats ainsi qu'une installation de production d'hydrogène basée sur la technologie propriétaire de reformage à la vapeur de TechnipFMC.
** Un contrat « majeur » se situe au-delà d'un milliard de dollars. La société inclura le contrat dans sa prise de commandes une fois que toutes les conditions auront été remplies.*

Technip Energies Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 juin 2020 (En millions)	Carnet de commandes consolidé ¹	Carnet de commandes non consolidé ²
2020 (6 mois)	3 292 \$	432 \$
2021	5 542 \$	716 \$
2022 et au-delà	4 299 \$	947 \$
Total	13 133 \$	2 095 \$

¹ Le carnet de commandes de la période a augmenté de 68 millions de dollars en raison de l'impact du change de devises.

² Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes lié à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Surface Technologies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 juin 2020	30 juin 2019	Variation
Chiffre d'affaires	241,7 \$	420,5 \$	(42,5 %)
Résultat d'exploitation (perte)	(13,4) \$	25,5 \$	n/m
EBITDA ajusté	8,3 \$	46,7 \$	(82,2 %)
Marge d'EBITDA ajusté	3,4 %	11,1 %	(770 pb)
Prise de commandes	187,1 \$	415,7 \$	(55,0 %)
Carnet de commandes	385,9 \$	426,6 \$	(9,5 %)

Au deuxième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 241,7 millions de dollars, soit une diminution de 42,5 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent. La baisse est essentiellement attribuable à la chute substantielle de l'activité des opérateurs en Amérique du Nord. Les perturbations liées au COVID-19 et la baisse des activités ont entraîné une diminution plus modérée du chiffre d'affaires dans les régions autres que l'Amérique du Nord, qui sont responsables de plus de 60 % du chiffre d'affaires total du segment pour la période.

Surface Technologies a enregistré une perte d'exploitation de 13,4 millions de dollars. Par rapport à la même période de l'exercice précédent, la marge d'exploitation a diminué essentiellement en raison de la baisse d'activité en Amérique du Nord, qui est due au déclin significatif du nombre d'appareils de forage et des activités liées aux complétions des puits. L'EBITDA ajusté s'est établi à 8,3 millions de dollars avec une marge de 3,4 %.

Les prises de commandes du trimestre ont atteint 187,1 millions de dollars, une baisse par rapport au trimestre de l'exercice précédent qui est essentiellement attribuable à la diminution considérable des activités en Amérique du Nord. Le carnet de commandes s'est établi à 385,9 millions de dollars, soit une diminution de 9,5 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, les commandes se convertissent généralement en chiffre d'affaires dans les 12 mois qui suivent.

Faits marquants du deuxième trimestre pour le segment Surface Technologies

- **Integrated technologies (États-Unis)**
Livraison réussie du site de forage pour un grand opérateur dans les schistes de Marcellus à l'aide de notre nouveau système FracNow™ entièrement intégré, et notamment avec notre système d'exploitation numérique CyberFrac™.
- **Petronas (Malaisie)**
Obtention du contrat pour les têtes de puits et les arbres de forage pour un gisement de gaz à haut débit.

- **Hess Corporation (États-Unis)**
Obtention du contrat portant sur le *flowback* dans les schistes de Bakken, qui utilise nos dernières innovations technologiques de séparation à travers la solution d'essai de puits automatique, en plus d'autres services d'essai d'écoulement.
- **Wellhead Systems (Moyen-Orient)**
Réception de commandes de têtes de puits, d'arbres et de services dans des gisements onshore et en eaux peu profondes, avec notamment nos systèmes de têtes de puits pour des applications dans le gaz acide.

Corporate et autres éléments

Les charges corporate du trimestre ont atteint 29,1 millions de dollars. Hors charges et produits totalisant 1,9 million de dollars de dépenses, les charges corporate se sont élevées à 27,2 millions de dollars. Les résultats de la période ont bénéficié d'une baisse d'activité et d'une accélération des actions de réduction des coûts.

Les gains et pertes de change sont maintenant présentés séparément dans les états financiers de la société, et ne font plus partie des charges corporate. Les pertes de change se sont élevées à 5,8 millions de dollars pour le trimestre, notamment en raison de l'impact de devises non couvertes.

la charge d'intérêts nette a atteint un montant de 74,4 millions de dollars au cours du trimestre, montant comprenant l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises pour un montant de 50,8 millions de dollars. la charge d'intérêts a subi l'augmentation des coûts d'emprunt à court terme dans la période, qui devraient retourner à un niveau normatif pour le reste de l'année.

La société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôts de 17,7 millions de dollars. Le taux d'imposition trimestriel a été impacté par le mix géographique du chiffre d'affaires et les pays où nous n'avons pas pu enregistrer de crédits d'impôts, en raison des pertes d'exploitation

Les dépréciations et amortissements se sont élevés à 106,6 millions de dollars pour le trimestre.

La société a clôturé le trimestre avec une trésorerie et des équivalents de trésorerie représentant un montant de 4 809,5 millions de dollars ; le montant de la trésorerie nette s'est élevé à 302,5 millions de dollars.

Liquidité

Au cours du trimestre, la société a finalisé l'obtention de deux sources de sources de liquidité additionnelles, à savoir 600 millions de livres sterling en billets de trésorerie européens dans le cadre du programme « COVID Corporate Financing Facility » du gouvernement britannique et 500 millions d'euros en ligne de crédit renouvelable senior non garanti. Ces lignes additionnelles diversifient les sources d'emprunt de la société et renforcent sa flexibilité à moyen terme.

De plus, la société a annoncé des avenants à ses contrats de ligne de crédit renouvelable accordant l'inclusion d'environ 3,2 milliards de dollars de survalueur antérieurement dépréciée à la clause du ratio de la dette sur le total de la capitalisation de la société. Avec cette modification permanente, le ratio au 30 juin 2020 était de 38 %.

Au terme du deuxième trimestre, la société avait 6,8 milliards de dollars en trésorerie et liquidité, par rapport à un montant de 5,6 milliards de dollars au 31 mars 2020.

Prévision financière annuelle pour 2020¹

Les prévisions financières annuelles de la société pour 2020 sont disponibles dans le tableau ci-dessous.

Les prévisions financières de chaque segment ne tiennent pas compte des impacts futurs de la crise du COVID-19.

Prévisions pour 2020 *mises à jour le 29 juillet 2020

Subsea	Technip Energies	Surface Technologies
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,3 à 5,6 milliards de dollars*	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 6,3 à 6,8 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 950 à 1 150 millions de dollars*
Marge d'EBITDA d'au moins 8,5 %* (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 10 % (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 5,5 %* (hors charges et crédits)

TechnipFMC

Charges corporate nettes* comprises entre 130 et 150 millions de dollars

Charges d'intérêt nettes comprises entre 80 et 90 millions de dollars
(en excluant l'impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires)

Provision pour impôts, telle que publiée* comprise entre 80 et 90 millions de dollars

Dépenses d'investissement d'environ 300 millions de dollars

Flux de trésorerie disponible* compris entre 0 et 150 millions de dollars
(flux de trésorerie liés à l'exploitation, moins les dépenses d'investissement)

¹ La prévision financière des segments pour 2020 tient compte des nouveaux paramètres opérationnels annoncés en 2019. Les activités ayant enregistré un chiffre d'affaires total d'environ 120 millions de dollars en 2019, dont la plupart appartenaient au segment Surface Technologies, ont été transférées à Technip Energies au début de l'année 2020. Le chiffre d'affaires de ces activités est compris dans la précision financière de Technip Energies pour 2020.

Nos évaluations prévisionnelles de la marge d'EBITDA ajusté, des charges corporate nettes, des charges d'intérêt nettes (hors impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires) et du flux de trésorerie disponible sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprévisible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important et potentiellement imprévisible sur nos futurs résultats financiers.

Téléconférence

La société tiendra une téléconférence le jeudi 30 juillet 2020 pour discuter des résultats financiers du deuxième trimestre 2020. Cette téléconférence débutera à 13 h 00 heure de Londres (8 h 00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site www.TechnipFMC.com.

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

À propos de TechnipFMC

TechnipFMC, leader mondial du secteur de l'énergie, fournit des projets, produits technologies et services. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.

Nous appuyant sur trois segments opérationnels, à savoir Subsea, Surface Technologies et Technip Energies, nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et au-delà. Grâce à nos technologies innovantes et à notre efficacité hors pair, nos solutions ouvrent de nouveaux horizons pour nos clients en leur permettant de développer leurs ressources énergétiques et de se positionner pour relever le défi de la transition énergétique.

Chacun de nos 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture axée sur l'excellence en réalisation de projets et l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.

TechnipFMC utilise son site Web, www.TechnipFMC.com, comme canal de diffusion d'informations internes importantes. Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site www.TechnipFMC.com et suivez-nous sur Twitter [@TechnipFMC](https://twitter.com/TechnipFMC).

Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que définies dans la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée, et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « prévisions », « confiants », « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « pourra », « probablement », « fondé », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, dont les facteurs importants connus ci-dessous :

- les risques liés aux flambées épidémiques et à d'autres problèmes de santé publique, notamment la maladie à coronavirus 2019 (« COVID-19 »), leur impact sur l'économie mondiale et les activités de notre entreprise, les clients, les fournisseurs et d'autres partenaires, l'évolution et la gestion des traités, lois et réglementations, y compris dans le cadre de la lutte contre ces problèmes, ainsi que la possibilité que ces problèmes aggravent d'autres risques, tels que ceux qui sont liés aux facteurs indiqués ou évoqués ci-dessous ;*
- les risques liés à notre aptitude à exécuter la séparation et la scission proposées ;*
- des changements inattendus des facteurs concurrentiels du secteur ;*
- la demande de nos produits et services, qui est impactée par des changements des prix et de la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*

- *notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- *les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- *les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*
- *notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *la capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piraterie auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales existantes ou à venir, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depository Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *le retrait du Royaume-Uni de l'Union européenne ;*
- *les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital et le risque lié à notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit, qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *les risques liés à nos acquisitions ou cessions ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris en rapport avec une cyberattaque, et les manquements réels ou perçus par rapport au respect de nos obligations en matière de sécurité et de confidentialité des données ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ;*
et
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la Securities and Exchange Commission aux États-Unis et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers en France ou de la Financial Conduct Authority au Royaume-Uni.*

Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.

Contacts

Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer
Vice-président relations avec les investisseurs
Tél. : +1 281 260 3665
E-mail : [Matt Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

Phillip Lindsay
Directeur relations avec les investisseurs (Europe)
Tél. : +44 (0) 20 3429 3929

Relations avec les médias

Christophe Bélorgeot
Vice-président senior engagement de l'entreprise
Tél. : +33 1 47 78 39 92
E-mail : [Christophe Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Brooke Robertson
Directeur relations publiques
Tél. : +1 281 591 4108
E-mail : [Brooke Robertson](mailto:Brooke.Robertson@technipfmc.com)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2020	2019	2020	2019
Chiffre d'affaires	\$ 3.158,5	\$ 3.434,2	\$ 6.288,8	\$ 6.347,2
Charges et Coûts	3.054,4	3.120,6	9.320,7	5.898,8
	104,1	313,6	(3.031,9)	448,4
Autres produits (charges), nets	3,3	(58,4)	3,6	(70,7)
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	107,4	255,2	(3.028,3)	377,7
Charges d'intérêts, nettes	(74,4)	(140,6)	(146,7)	(228,8)
Résultat avant impôts	33,0	114,6	(3.175,0)	148,9
Provision d'impôts	17,7	0,9	55,4	15,4
Résultat net	15,3	113,7	(3.230,4)	133,5
Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	(3,6)	(16,7)	(14,0)	(15,6)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	<u>\$ 11,7</u>	<u>\$ 97,0</u>	<u>\$ (3.244,4)</u>	<u>\$ 117,9</u>
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ 0,03	\$ 0,22	\$ (7,24)	\$ 0,26
Dilué	\$ 0,03	\$ 0,21	\$ (7,24)	\$ 0,26
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	448,3	447,5	447,9	447,7
Dilué	449,5	451,2	447,9	451,9
Dividendes en numéraire déclarés par action	\$ —	\$ 0,13	\$ 0,13	\$ 0,26

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2020	2019	2020	2019
Chiffre d'affaires				
Subsea	\$ 1.378,5	\$ 1.508,7	\$ 2.631,6	\$ 2.694,0
Technip Energies	1.538,3	1.505,0	3.086,0	2.840,1
Surface Technologies	241,7	420,5	571,2	813,1
	<u>\$ 3.158,5</u>	<u>\$ 3.434,2</u>	<u>\$ 6.288,8</u>	<u>\$ 6.347,2</u>
Chiffre d'affaires avant impôts				
<u>Résultat d'exploitation sectoriel</u>				
Subsea	\$ (75,6)	\$ 94,6	\$ (2.826,3)	\$ 144,5
Technip Energies	231,3	274,0	382,5	429,7
Surface Technologies	(13,4)	25,5	(437,4)	36,0
Résultat d'exploitation sectoriel total	<u>142,3</u>	<u>394,1</u>	<u>(2.881,2)</u>	<u>610,2</u>
<u>Éléments Corporate</u>				
Charges Corporate (1)	(29,1)	(120,9)	(98,0)	(202,9)
Charges d'intérêts, nettes	(74,4)	(140,6)	(146,7)	(228,8)
Perte de change	(5,8)	(18,0)	(49,1)	(29,6)
Total des éléments Corporate	<u>(109,3)</u>	<u>(279,5)</u>	<u>(293,8)</u>	<u>(461,3)</u>
Résultat net avant impôts (2)	<u>\$ 33,0</u>	<u>\$ 114,6</u>	<u>\$ (3.175,0)</u>	<u>\$ 148,9</u>

(1) Les charges Corporate comprennent principalement les frais de personnel, les coûts de rémunérations à base d'actions, et les autres avantages sociaux.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions, non audités)

<u>Prises de commandes (1)</u>	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 juin		30 juin	
	2020	2019	2020	2019
Subsea	\$ 511,7	\$ 2.632,7	\$ 1.683,8	\$ 5.310,4
Technip Energies	835,8	8.131,2	1.396,4	11.270,0
Surface Technologies	187,1	415,7	553,4	783,6
Total prises de commandes	\$ 1.534,6	\$ 11.179,6	\$ 3.633,6	\$ 17.364,0

<u>Carnet de commandes (2)</u>	30 juin	
	2020	2019
	Subsea	\$ 7.085,3
Technip Energies	13.132,6	16.608,3
Surface Technologies	385,9	426,6
Total carnet de commandes	\$ 20.603,8	\$ 25.781,9

- (1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.
- (2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE
(En millions)

	(non audités)	
	30 juin, 2020	31 décembre, 2019
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.809,5	\$ 5.190,2
Créances clients, nettes	2.226,1	2.287,1
Contrats de construction - montants à l'actif	1.414,4	1.520,0
Stock, net	1.370,2	1.416,0
Autres actifs courants	1.661,5	1.473,1
Total actif courant	<u>11.481,7</u>	<u>11.886,4</u>
Immobilisations corporelles, nettes	2.850,8	3.162,0
Écart d'acquisition	2.470,7	5.598,3
Immobilisations incorporelles, nettes	1.026,9	1.086,6
Autres immobilisations	1.764,3	1.785,5
Total immobilisations	<u>\$ 19.594,4</u>	<u>\$ 23.518,8</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 524,1	\$ 495,4
Dettes fournisseurs	2.476,1	2.659,8
Passifs liés aux contrats de construction	4.685,4	4.585,1
Autres passifs courants	2.212,0	2.398,1
Total passif courant	<u>9.897,6</u>	<u>10.138,4</u>
Dette à long terme, moins la part courante	3.982,9	3.980,0
Autres passifs	1.497,2	1.671,2
Put pour actionnaires minoritaires	41,1	41,1
Capitaux propres de TechnipFMC plc	4.141,1	7.659,3
Intérêts minoritaires	34,5	28,8
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 19.594,4</u>	<u>\$ 23.518,8</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS
(En millions)

	(non audités)	
	Semestre clos le	
	30 juin	
	2020	2019
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	\$ (3.230,4)	\$ 133,5
Adjustments pour		
Dépréciation	166,0	176,2
Amortissement	61,0	60,7
Impairments	3.221,7	1,2
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	36,2	37,6
Produit (charges) d'impôt différé	(42,8)	(127,5)
Pertes latentes des instruments dérivés et du change	4,2	27,5
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(36,9)	(24,1)
Autres	112,3	233,3
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	(10,4)	(82,8)
Stock, net	(58,7)	(134,9)
Dettes fournisseurs	(41,1)	(105,0)
Passifs liés aux contrats de construction	147,5	274,2
Impôts courants	17,1	(68,4)
Autres actifs et passifs courant	(414,8)	(240,6)
Autres actifs et passifs non courant	3,1	34,6
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	(66,0)	195,5
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(177,7)	(270,5)
Paievements pour acquérir des titres de créance	—	(59,7)
Produit de la vente de titres de créance	—	18,9
Encaisse reçue de la cession	2,5	—
Produits de cession d'actifs	25,4	1,3
Produit du remboursement de l'avance à la coentreprise	12,5	22,5
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	(137,3)	(287,5)
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Diminution de l'endettement courant	21,6	(17,9)
(Diminution) augmentation des billets de trésorerie	(112,9)	(479,5)
Produits d'émission de dette non courante	163,6	96,2
Rachat d'actions	—	(90,1)
les dividendes versés	(59,2)	(116,6)
Paievements liés aux impôts retenus sur la rémunération en actions	(6,4)	—
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(135,3)	(220,6)
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	(128,6)	(828,5)
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(48,8)	1,8
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(380,7)	(918,7)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	5.190,2	5.540,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	\$ 4.809,5	\$ 4.621,3

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE
(En milliards, non audités)

	30 juin
	2020
Détenue par des coentreprises	\$ 2,8
Trésorerie et équivalents de trésorerie d'exploitation	2,0
Total trésorerie et équivalents de trésorerie	<u>\$ 4,8</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE POUR YAMAL LNG COENTREPRISE
(En millions, non audités)

Nous contrôlons les droits de vote dans le contrat juridique Technip Energies et nous sommes responsables de la conception, de l'ingénierie et de la construction de l'usine de GNL de Yamal. Nos partenaires détiennent une participation commune de 50% dans ces entités. Yamal LNG, telle que reflétée à 100% dans nos états financiers consolidés.

	30 juin	
	2020	
Passifs liés aux contrats de construction	1.096,9	
Dette financière obligatoirement remboursable	219,8	
	Trimestre clos	Semestre clos
	le	le
	30 juin	30 juin
	2020	2020
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	\$ (20,7)	\$ (50,9)
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	\$ (131,1)	\$ (135,3)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du deuxième trimestre 2020 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2019. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Trimestre clos le						
	30 juin, 2020						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 11,7	\$ 3,6	\$ 17,7	\$ 74,4	\$ 107,4	\$ 106,6	\$ 214,0
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	53,5	—	(19,8)	—	33,7	—	33,7
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	47,6	—	2,6	—	50,2	—	50,2
Les frais de COVID -19	47,8	—	8,6	—	56,4	—	56,4
Litige	(113,2)	—	—	—	(113,2)	—	(113,2)
Provision pour moins-value	(5,2)	—	5,2	—	—	—	—
Données financières ajustées	<u>\$ 42,2</u>	<u>\$ 3,6</u>	<u>\$ 14,3</u>	<u>\$ 74,4</u>	<u>\$ 134,5</u>	<u>\$ 106,6</u>	<u>\$ 241,1</u>
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,03						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,09						
	Trimestre clos le						
	30 juin, 2019						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 97,0	\$ 16,7	\$ 0,9	\$ 140,6	\$ 255,2	\$ 117,5	\$ 372,7
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	0,4	—	0,1	—	0,5	—	0,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	6,7	—	2,0	—	8,7	—	8,7
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	9,8	—	3,1	—	12,9	—	12,9
Disposition légale, net	55,2	—	—	—	55,2	—	55,2
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	6,5	—	2,0	—	8,5	(8,5)	—
Données financières ajustées	<u>\$ 175,6</u>	<u>\$ 16,7</u>	<u>\$ 8,1</u>	<u>\$ 140,6</u>	<u>\$ 341,0</u>	<u>\$ 109,0</u>	<u>\$ 450,0</u>
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,21						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,39						

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Trimestre clos le					
	30 juin, 2020					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.378,5	\$ 1.538,3	\$ 241,7	\$ —	\$ —	\$ 3.158,5
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (75,6)	\$ 231,3	\$ (13,4)	\$ (29,1)	\$ (5,8)	\$ 107,4
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	32,5	—	1,2	—	—	33,7
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	35,9	11,1	1,3	1,9	—	50,2
Les frais de COVID -19	27,4	24,8	4,2	—	—	56,4
Litige	—	(113,2)	—	—	—	(113,2)
Sous-total	95,8	(77,3)	6,7	1,9	—	27,1
Résultat d'exploitation ajusté	20,2	154,0	(6,7)	(27,2)	(5,8)	134,5
Amortissement et dépréciation ajustés	79,4	8,6	15,0	3,6	—	106,6
EBITDA ajusté	\$ 99,6	\$ 162,6	\$ 8,3	\$ (23,6)	\$ (5,8)	\$ 241,1
Marge d'exploitation, telle que publiée	-5,5%	15,0%	-5,5%			3,4%
Marge d'exploitation ajustée	1,5%	10,0%	-2,8%			4,3%
Marge d'EBITDA ajusté	7,2%	10,6%	3,4%			7,6%

	Trimestre clos le					
	30 juin, 2019					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.508,7	\$ 1.505,0	\$ 420,5	\$ —	\$ —	\$ 3.434,2
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 94,6	\$ 274,0	\$ 25,5	\$ (120,9)	\$ (18,0)	\$ 255,2
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	(0,1)	—	0,6	—	—	0,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	4,6	2,1	0,6	1,4	—	8,7
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	—	—	—	12,9	—	12,9
Disposition légale, net	—	—	—	55,2	—	55,2
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	8,5	—	—	—	—	8,5
Sous-total	13,0	2,1	1,2	69,5	—	85,8
Résultat d'exploitation ajusté	107,6	276,1	26,7	(51,4)	(18,0)	341,0
Amortissement et dépréciation ajustés	78,6	5,8	20,0	4,6	—	109,0
EBITDA ajusté	\$ 186,2	\$ 281,9	\$ 46,7	\$ (46,8)	\$ (18,0)	\$ 450,0
Marge d'exploitation, telle que publiée	6,3%	18,2%	6,1%			7,4%
Marge d'exploitation ajustée	7,1%	18,3%	6,3%			9,9%
Marge d'EBITDA ajusté	12,3%	18,7%	11,1%			13,1%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Semestre clos le					
	30 juin, 2020					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 2.631,6	\$ 3.086,0	\$ 571,2	\$ —	\$ —	\$ 6.288,8
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (2.826,3)	\$ 382,5	\$ (437,4)	\$ (98,0)	\$ (49,1)	\$ (3.028,3)
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	2.809,0	—	412,7	—	—	3.221,7
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	29,0	14,0	13,1	5,5	—	61,6
Les frais de COVID -19	31,4	28,7	5,3	—	—	65,4
Litige	—	(113,2)	—	—	—	(113,2)
Les frais de séparation	—	—	—	27,1	—	27,1
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	8,5	—	—	—	—	8,5
Sous-total	2.877,9	(70,5)	431,1	32,6	—	3.271,1
Résultat d'exploitation ajusté	51,6	312,0	(6,3)	(65,4)	(49,1)	242,8
Amortissement et dépréciation ajustés	152,8	17,7	39,1	8,9	—	218,5
EBITDA ajusté	\$ 204,4	\$ 329,7	\$ 32,8	\$ (56,5)	\$ (49,1)	\$ 461,3
Marge d'exploitation, telle que publiée	-107,4%	12,4%	-76,6%			-48,2%
Marge d'exploitation ajustée	2,0%	10,1%	-1,1%			3,9%
Marge d'EBITDA ajusté	7,8%	10,7%	5,7%			7,3%

* Le 30 décembre 2019, la Société a finalisé l'acquisition des 50% restants de Technip Odebrecht PLSV CV. Un gain de 7,3 millions de dollars enregistré au titre des charges de restructuration et autres charges du segment Subsea au cours du trimestre clos le 31 mars 2020 se rapporte à cette transaction.

	Semestre clos le					
	30 juin, 2019					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 2.694,0	\$ 2.840,1	\$ 813,1	\$ —	\$ —	\$ 6.347,2
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 144,5	\$ 429,7	\$ 36,0	\$ (202,9)	\$ (29,6)	\$ 377,7
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	0,6	—	0,6	—	—	1,2
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	6,2	5,9	2,1	10,3	—	24,5
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	—	—	—	25,0	—	25,0
Réorganisation	—	25,3	—	—	—	25,3
Provision légale	—	—	—	55,2	—	55,2
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	17,0	—	—	—	—	17,0
Sous-total	23,8	31,2	2,7	90,5	—	148,2
Résultat d'exploitation ajusté	168,3	460,9	38,7	(112,4)	(29,6)	525,9
Amortissement et dépréciation ajustés	157,6	15,8	38,1	8,4	—	219,9
EBITDA ajusté	\$ 325,9	\$ 476,7	\$ 76,8	\$ (104,0)	\$ (29,6)	\$ 745,8
Marge d'exploitation, telle que publiée	5,4%	15,1%	4,4%			6,0%
Marge d'exploitation ajustée	6,2%	16,2%	4,8%			8,3%
Marge d'EBITDA ajusté	12,1%	16,8%	9,4%			11,8%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	<u>30 juin, 2020</u>	<u>31 mars, 2020</u>	<u>31 décembre, 2019</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.809,5	\$ 4.999,4	\$ 5.190,2
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(524,1)	(586,7)	(495,4)
Dette à long terme, moins la part courante	<u>(3.982,9)</u>	<u>(3.823,9)</u>	<u>(3.980,0)</u>
Trésorerie nette	<u>\$ 302,5</u>	<u>\$ 588,8</u>	<u>\$ 714,8</u>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.